Praktikum - Vertrieb, Sales, B2B-Marketing (m/w/d)

PRAKTIKUM, VOLLZEIT · DÜSSELDORF



Über uns
jobvector ist der führende Stellenmarkt für Fach- und Führungskräfte.

Als dynamisches und erfolgsorientiertes Unternehmen bieten wir unseren Kunden einen individuellen und exklusiven Service. Als vielfacher Testsieger unter den deutschen Jobbörsen tragen wir durch unsere aktive KI-Forschung maßgeblich zum Innovationsstandort Deutschland bei. Die Forschungsarbeit von jobvector wurde offiziell durch das Siegel der Bescheinigungsstelle Forschungszulage (BSFZ) bestätigt.

Du hast Lust auf diese Aufgaben:
Du willst die Prozesse eines erfolgreichen B2B-Vertriebs kennenlernen, tief in die Praxis eintauchen und von Anfang an Verantwortung übernehmen? Du bist motiviert, serviceorientiert, kommunikationsstark und arbeitest strukturiert? Dann suchen wir genau dich! Unterstütze unser Team im Sales Support und gestalte unsere Prozesse aktiv mit.

- **Marktanalyse:** Beobachtung von Markt und Wettbewerb zur Ermittlung neuer Potenziale
- **Kundenrecherche & Datenpflege:** Systematische Neukundenrecherche, Datenaufbereitung und CRM-Pflege
- **Angebotserstellung & Auftragsabwicklung:** Aktive Mitarbeit von der Angebotserstellung bis zur vollständigen Abwicklung
- **After-Sales & Kundenservice:** Betreuung im After-Sales sowie Kundensupport via Chat, Telefon und E-Mail

Wir freuen uns auf Deine Qualifikationen:
- Du bist aktuell Student/in oder Absolvent/in eines Hochschulstudiums (Uni/FH).
- Du überzeugst durch deine kommunikative Art, ein agiles Mindset und gehst Aufgaben proaktiv an.
- Du arbeitest strukturiert, liebst den Umgang mit Daten und Tabellen und hast großen Spaß an der Recherche.
- Erste Erfahrungen im Umgang mit einem CRM-System sind von Vorteil, aber kein Muss.
- Du verfügst über verhandlungssichere Deutschkenntnisse.

Pflichtpraktika im Rahmen des Studiums sind willkommen. Gerne kannst Du auch ein freiwilliges Praktikum bei uns absolvieren.

Praktikumsdauer: mind. 5 Monate, gerne auch länger

Wir bieten Dir:

- **Verantwortung:** Je besser du wirst, desto mehr Verantwortung bekommst du. Du entscheidest selbst, wie weit du Dich bei uns entwickeln möchtest.
- **Onboarding & Team:** Durch ein intensives Onboarding-Programm mit Schulungen lernst Du Deine Aufgaben, unsere Tools, Produkte und das Team kennen. Hier duzen wir uns alle und arbeiten auf Augenhöhe mit kurzen Entscheidungswegen.
- **Premium-Arbeitsplatz:** Arbeite im modernen, klimatisierten Büro an der Düssel mit sonnigem Garten (perfekt zum Grillen!) und genieße exklusive Extras wie freie Getränke & frisches Obst, Kochstudio sowie den Komfort, dir deine privaten Pakete direkt ins Büro liefern zu lassen.
- **Remote Work:** Der Handwerker kommt vorbei oder du erwartest eine große Lieferung? Kein Problem, nutze dafür die Möglichkeit, remote zu arbeiten.
- **Mobilität & Erreichbarkeit:** Perfekte Anbindung (U-Bahn & S-Bahn direkt vor der Tür, eigene Parkplätze für PKW und Fahrrad) sowie ein Zuschuss von 70 % zu Deinem Deutschlandticket.

Dein HR-Ansprechpartner:

Jara Hasner
- HR Managerin -
Tel.: +49 211 54763 - 661

jobvector GmbH
Kölner Landstraße 40
40591 Düsseldorf

Einen ersten Einblick in unser Team, den Stellenmarkt, unsere Events und Produkte findest Du hier: https://www.jobvector.de

Eine Praktikumsdauer von über 4 bis 6 Monaten ist willkommen – so kannst Du wirklich tief einsteigen und eigene Projekte voranbringen.

Zur Vollständigkeit deiner Unterlagen füge bitte ein Motivationsschreiben, einen Lebenslauf sowie eine aktuelle Notenübersicht deines Studiums bei. Bitte gib in deiner Bewerbung auch deinen gewünschten Zeitraum und den Eintrittstermin an und lass uns wissen, ob es sich um ein Pflicht- oder freiwilliges Praktikum handelt.